



Vervolg van de voorpagina.

Dat is ook de reden dat er volgens haar voorzichtig omgesprongen moet worden met een fenomeen, dat de toegang tot gespecialiseerde rechtshulp zou kunnen vergroten: procederen op basis van no-cure no-pay. De advocaat wordt in dat geval pas betaald als de zaak gewonnen is en er geld te halen is bij de tegenpartij. In Amerika is het een heel gebruikelijke procesvorm, maar in Nederland is het verboden. Enkele jaren terug had de Orde van advocaten een plan ontwikkeld om er mee te experimenteren. Vijf jaar lang zouden letselschadeadvocaten de mogelijkheid krijgen om onder

strengere voorwaarden zaken aan te nemen op basis van 'no-cure, no-pay'. Uiteindelijk verbood de toenmalige minister van justitie Hein Donner de proef, en verdween het project onder in de la.

"Ik betreur dat", stelt Lineke Bruins. Zij zegt niet voor de invoering van 'no-cure, no-pay' te zijn, maar het was volgens haar wel heel zinvol om op grond van een proef te bekijken of er op deze manier meer mensen toegang tot het recht zouden krijgen. Nadeel van 'no-cure, no-pay' is volgens de Deken dat er wordt geknabbeld aan de mate van onafhankelijkheid van de advocaat. "De advocaat wordt partij omdat zijn vergoeding afhan-

kelijk is van de uitkomst van de procedure. De kans bestaat dat hij bijvoorbeeld in een vroeg stadium akkoord gaat met een schikking van 200.000 euro, terwijl op ter-

mijn misschien wel, maar na veel meer arbeidsuren van de advocaat, een fors hoger bedrag voor de klant is binnen te halen. Het ligt gecompliceerd."

#### CV

<b>Advocaat sinds:</b>	1979
<b>Specialisatie:</b>	Familierecht en arbeidsrecht
<b>Start eigen kantoor:</b>	1988
<b>Naam kantoor:</b>	Krans & van Hilten Advocaten
<b>Hobby's:</b>	Hardlopen, skiën, koken
<b>Hekel aan:</b>	Schijnheiligheid
<b>Sinds:</b>	2006 Deken van de Orde van Advocaten bij de Hoge Raad der Nederlanden.
<b>Ooit in het nieuws met de zaak:</b>	Vernietiging koopovereenkomst Woonwinkel te Leiden.

## De Kidnap & Ransom polis

# "Ontvoeringsindustrie in bepaalde landen echt in ontwikkeling"

Je hoort er niet over te spreken, maar hij bestaat wel: de Kidnap & Ransom polis. Het Haags Verzekeringscentrum (HVC) kreeg afgelopen maand een kijkje achter de schermen. "In ieder geval alle grote beursgenoteerde bedrijven hebben er één."



Vlnr.(zittend): Hans Slaman (directeur ISP Risk management), Eugène de Roy van Zuidewijn (relatiemanager Eigendaal & Van Romondt en secretaris van het Haags verzekeringscentrum (HVC)), Ina Magre (relatiemanager bij DAS rechtsbijstandsverzekering en vice-voorzitter van HVC), Arie den Dulk (Makelaarskantoor De Drie Steden en voorzitter HVC). Staand vlnr.: Jacques van den Hoogen (van den Hoogen Assurantiën), Maarten Fuhring (crisis management bij Nassau Verzekeringen in Rotterdam) en Wilco Looijenga (Directeur Haagse verzekeringsmaatschappij en penningmeester van het HVC)

Zo'n acht keer per jaar komen de leden van HVC bij elkaar. De bijeenkomsten lopen altijd volgens een vast stramien: tijd om wat te netwerken, de inwendige mens wordt verzorgd en één of meerdere sprekers prikkelen de geest aan de hand van actueel onderwerp. Dat was afgelopen maand de Kidnap & Ransom polis.

### "Iedere drie uur een ontvoering"

Hoewel je er helemaal niet zo veel over hoort, is er momenteel toch

een hoop te doen rond ontvoeringen, afpersingen en losgeldbetalingen. Vooral bedrijven met vestigingen of activiteiten in het buitenland lopen risico. In Nederland is er van tijd tot tijd sprake van afpersing; bij voorbeeld een boze klant die dreigt een product van een fabrikant te vergiften en dat bij een Supermarkt te verstoppen.

Maarten Fuhring van Nassau verzekeringen in Rotterdam heeft dagelijks met de materie te maken. "In bepaalde landen is

de ontvoeringsindustrie echt in ontwikkeling. In Mexico wordt momenteel iedere drie uur een zakenman of directeur van een buitenlandse onderneming ontvoerd. Dat gaat zo. Een ondernemer verzoekt de receptie van zijn hotel om een taxi te bellen die hem naar het vliegveld kan brengen. De taxi rijdt voor en even later zit de ondernemer opgesloten in een donkere warme garage, ergens in een onduidelijke wijk." Nassau verzekeringen is 'groot' in de Kidnap & Ransom polis.

Namen noemen van verzekerden kan Fuhring vanzelfsprekend niet. Is eenmaal bekend dat iemand of een bedrijf zo'n polis heeft, dan kan dat juist ontvoeringen in de hand werken. "Maar", verklapt Fuhring, "Alle grote beursgenoteerde bedrijven hebben er één. Vertrouwelijkheden is hier het sleutelwoord. Wij sluiten de verzekeringen af onder een code nummer. Kidnap & Ransom polissen worden vaak op het niveau van de raad van bestuur van bedrijven afgesloten."

Meestal hebben deze bedrijven een security manager, die in geval van een crisis de zaken in goede banen moet leiden. De uitdagingen voor bedrijven is om enerzijds voor te zorgen dat de polis geheim blijft, maar dat er anderzijds in geval van een ontvoering of afpersing wel gebruik van wordt gemaakt en de verzekeraar hulp wordt gevraagd voor het crisis management.

### "Carte blanche voor crisismanager"

Het crisis management doet Nassau overigens niet zelf. Daarvoor wordt het bureau International Security Partners (ISP) ingeschakeld, dat in 1987 is opgericht door Hans Slaman en een partner. Slaman zat jarenlang bij een anti-terreurteam van de Rijkspolitie en maakte de ontvoering van Freddy Heineken van dichtbij mee. Toen hij vanwege het gebruikelijke job roulatie systeem weer bij de uniformdienst dreigde terecht te komen, besloot hij voor zichzelf te beginnen.

Fuhring: "In geval van een crisis krijgt ISP van ons carte blanche. Oordeelt men daar dat er met tien man naar Oezbekistan gevlogen moet worden, dan gaan er tien man, en hoeft dat niet eerst door ons gefiatteerd te worden."

Slaman beaamt dat hij meermalen op deze wijze is uitgerukt. "Veel ondernemers denken: als ik in het buitenland een probleem heb, bel ik de Nederlandse ambassade. Maar de Nederlandse overheid kan in dit soort gevallen niet zo veel doen omdat het niet tot het takenpakket van de overheid hoort."